

**ANÁLISIS DE LA INCIDENCIA DE LAS ESTRUCTURAS DE CAPITAL DE TRABAJO EN LA RENTABILIDAD DE LAS GRANDES EMPRESAS DEL SECTOR COMERCIO EN COLOMBIA, ENTRE LOS AÑOS 2016-2022**  
**(Resumen Analítico)**

***ANALYSIS OF THE IMPACT OF WORKING CAPITAL STRUCTURES ON THE PROFITABILITY OF LARGE COMPANIES IN THE TRADE SECTOR IN COLOMBIA, BETWEEN THE YEARS 2016-2022***  
***(Analytical Summary)***

**Autores (Authors):** BENAVIDES CHAMORRO, Karla Giovanna

**Facultad (Faculty):** de FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES, ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS.

**Programa (Program):** de ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

**Asesor (Support):** Mg. MIGUEL ÁNGEL GÓMEZ CHAVES

**Fecha de terminación del estudio (End of the research):** SEPTIEMBRE 2024

**Modalidad de Investigación (Kind of research):** Trabajo de Grado

**PALABRAS CLAVE**

ANÁLISIS DE LA INCIDENCIA  
ESTRUCTURAS DE CAPITAL DE TRABAJO  
RENTABILIDAD  
GRANDES EMPRESAS  
SECTOR COMERCIO

**KEY WORDS**

*ANALYSIS OF THE INCIDENCE  
WORKING CAPITAL STRUCTURES  
PROFITABILITY  
BIG COMPANIES  
TRADE SECTOR*

**RESUMEN:** las empresas son la inversión privada para un país, lo cual es vital para su desarrollo debido a que significan la base para la producción de bienes y servicios tendientes a la satisfacción de las necesidades de una sociedad. Por consiguiente, mediante la presente investigación se propuso identificar y analizar

la incidencia de las estructuras de capital de trabajo en la rentabilidad de las grandes empresas del sector comercio en Colombia entre 2016 – 2022. La metodología de investigación, se fundamentó en el paradigma cuantitativo, método deductivo, el enfoque empírico analítico y un tipo de investigación correlacional.

La muestra que se utilizó en la presente investigación es de 4762 grandes empresas del sector comercio que han sido registradas desde el año 2016 al año 2022 en la Super Intendencia de Sociedades.

Desde esta perspectiva, mediante el análisis de los resultados obtenidos de fuentes aportadas por autores permitió determinar la incidencia de estructuras de capital de trabajo frente a la rentabilidad de las grandes empresas del sector comercio en Colombia y por último realizar una propuesta de una planificación financiera para la administración del capital de trabajo que favorezca la rentabilidad y que ayuden a tomar decisiones estratégicas fundamentales en cuanto a inversiones, financiamiento y operaciones que contribuyan al éxito de una gran empresa.

**ABSTRACT:** *companies are private investment for a country, which is vital for its development because they are the basis for the production of goods and services aimed at satisfying the needs of a society. Therefore, through this research it was proposed to identify and analyze the impact of working capital structures on the profitability of large companies in the commerce sector in Colombia between 2016 - 2022. The research methodology was based on the quantitative paradigm. deductive method, the analytical empirical approach and a type of correlational research.*

*The sample that was used in this research is 4,762 large companies in the commerce sector that have been registered from 2016 to 2022 in the Super Intendency of Companies.*

*From this perspective, through the analysis of the results obtained from sources provided by authors, it was possible to determine the incidence of working capital structures compared to the profitability of large companies in the commerce sector in Colombia and finally to make a proposal for financial planning for the administration of working capital that favors profitability and that helps make fundamental strategic decisions regarding investments, financing and operations that contribute to the success of a large company.*

**CONCLUSIONES:** en las grandes empresas del sector comercio la mayor inversión de los activos se encuentra en el Capital de trabajo bruto (KTB) lo que en promedio en los seis 6 años analizados se encuentra en un promedio del 63,60%, de ese capital de trabajo bruto el 49,75% se encuentra en capital de trabajo

operativo (KTO) y 13,85% se encuentra en capital de trabajo financiero (KTF).

De las estructuras de capital de trabajo neto se pudo identificar que en su mayoría están alrededor del 15% lo que quiere decir que los activos corrientes exceden en ese porcentaje a los pasivos corrientes, sin embargo, cuando se analizan las estructuras de capital de trabajo neto operativo y neto financiero, el capital de trabajo neto operativo es siempre positivo, mientras que el capital de trabajo neto financiero es negativo, lo que se puede deducir que hay financiamiento de corto plazo y esta está financiando a las estructuras operativas de corto plazo.

En cuanto a la tendencia se pudo identificar que estas estructuras de capital de trabajo (KT) no tienen una volatilidad significativa en los seis años analizados, por lo tanto, se puede sugerir es que las estructuras durante el tiempo se pueden mantener de la misma forma dado que de acuerdo a las actividades del sector las estructuras no han tenido un cambio significativo.

De las seis estructuras de capital de trabajo cinco de ellas tuvieron una relación directa significativa, a excepción del KTNF en donde también presenta una relación directa pero no significativa, lo que quiere decir que el capital de trabajo incide en la rentabilidad de las grandes empresas del sector comercio. De igual manera las grandes empresas del sector comercio tienen que mejorar su eficiencia en el manejo de los costos y el inventario dado que tuvieron un crecimiento significativo por encima de las ventas.

**CONCLUSIONS:** *in large companies in the commerce sector, the greatest investment of assets is in Gross Working Capital (KTB), which on average in the six 6 years analyzed is an average of 63.60% of that working capital. gross, 49.75% is in operating working capital (KTO) and 13.85% is in financial working capital (KTF).*

*From the net working capital structures, it was possible to identify that the majority are around 15%, which means that current assets exceed current liabilities by that percentage, however, when the net working capital structures are analyzed operating and financial net, the operating net working capital is always positive, while the financial net working capital is negative, which can be deduced that there is short-term financing and this is financing the short-term operating structures.*

*Regarding the trend, it was possible to identify that these working capital (KT) structures do not have significant volatility in the six years analyzed, therefore, it can be suggested that the structures over time can be maintained in the same way. given that according to the activities of the sector, the structures have not had a significant change.*

*Of the six working capital structures, five of them had a significant direct*

*relationship, with the exception of KTNF where it also presents a direct but non-significant relationship, which means that working capital affects the profitability of large companies in the region. commerce sector. Likewise, large companies in the commerce sector have to improve their efficiency in managing costs and inventory given that they had significant growth above sales.*

**RECOMENDACIONES:** se recomienda que la temática se siga ahondando bien sea en otros sectores o en otras empresas y se siga indagando sobre la administración del corto plazo que es lo que garantiza la supervivencia de las empresas.

En cuanto a las decisiones de inversión se recomienda hacer una mejor gestión del inventario para optimizarlo, dado que este es parte de la administración del capital de trabajo operativo y el cual obtuvo una relación significativa con los indicadores de margen y rentabilidad, por lo tanto, se recomienda una mejor administración del inventario para garantizar la rentabilidad de este sector en el largo plazo.

Para las decisiones de financiación se hace una recomendación conservadora dado que se puedan conservar las políticas de negociación con proveedores ya que estos están apalancando el crecimiento de las ventas, sin embargo, si se quiere aumentar los niveles de rentabilidad se debe mejorar la negociación con proveedores porque el capital de trabajo neto operativo (KTNO) siempre es positiva, lo que quiere decir que la inversión operativa es mayor a la financiación operativa.

Finalmente, para las decisiones de operación se sugiere que se haga una mejor gestión en la cadena de suministro o de las eventualidades que pueden afectar netamente a los costos de venta dado que estos son lo que están siendo improductivos dentro de la empresa, en comparación, lo que se está mejorando en la administración es tanto los gastos de venta y los gastos de administración, entonces, lo que directamente está relacionado con la improductividad son los costos de ventas.

**RECOMMENDATIONS:** *it is recommended that the topic continue to be delved into, whether in other sectors or in other companies, and that the short-term administration continue to be investigated, which is what guarantees the survival of companies.*

*Regarding investment decisions, it is recommended to better manage the inventory to optimize it, given that this is part of the administration of operating working capital and which obtained a significant relationship with the margin and profitability indicators, therefore, Better inventory management is recommended to guarantee*

*the profitability of this sector in the long term.*

*For financing decisions, a conservative recommendation is made given that negotiation policies with suppliers can be maintained since they are leveraging sales growth. However, if you want to increase profitability levels, negotiation with suppliers must be improved. because the operating net working capital (KTN0) is always positive, which means that the operating investment is greater than the operating financing.*

*Finally, for operating decisions, it is suggested that better management be done in the supply chain or the eventualities that can clearly affect sales costs given that these are what are being unproductive within the company, in comparison, What is being improved in administration is both sales expenses and administration expenses, then what is directly related to unproductivity are sales costs.*