

**VALORACIÓN EMPRESARIAL MEDIANTE EL MÉTODO DE FLUJO DE CAJA
DESCONTADO A LA IPS CLINICAL SPA CIRUGÍA PLÁSTICA & LASER LTDA.,
AÑO 2023
(Resumen Analítico)**

**BUSINESS VALUATION USING THE DISCOUNTED CASH FLOW METHOD TO
THE IPS CLINICAL SPA CIRUGÍA PLÁSTICA & LASER LTDA., YEAR 2023
(Analytical Summary)**

Autores (Authors): CORTES DELGADO, Camilo Esteban, RIASCOS GUERRA, Andrés Felipe, TOBAR PRADO, Marco Edilio

Facultad (Faculty): de FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES, ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS.

Programa (Program): de MAESTRÍA EN GERENCIA Y ASESORÍA FINANCIERA

Asesor (Support): PhD: HUGO FERNANDO CEBALLOS GÓMEZ

Fecha de terminación del estudio (End of the research): SEPTIEMBRE 2024

Modalidad de Investigación (Kind of research): Trabajo de Grado

PALABRAS CLAVE

VALORACIÓN EMPRESARIAL
MÉTODO
FLUJO DE CAJA DESCONTADO
CLÍNICA DE SPA CIRUGÍA PLÁSTICA
ESTRATEGIAS EMPRESARIALES

KEY WORDS

BUSINESS VALUATION
METHOD
DISCOUNTED CASH FLOW
PLASTIC SURGERY SPA CLINIC
BUSINESS STRATEGIES

RESUMEN: en Colombia la valoración de empresas es de gran importancia y en especial en las pequeñas empresas (PYMES), Las mismas no tienen la capacidad o el conocimiento de saber cuales son sus fortalezas, debilidades, amenazas y oportunidades. Información que es necesaria, para saber el valor de la misma para ventas futuras, apalancamiento o inversión de capital para nuevos proyectos de

expansión. Bajo este orden de Ideas, se propone: Determinar el valor empresarial mediante el método de flujo de caja descontado de la IPS Clinical SPA Cirugía Plástica & Laser LTDA, con el fin de tomar decisiones de operación, inversión y apalancamiento, que hasta el momento son desconocida.

La metodología de investigación que se utilizó fue Método de Flujos de Caja Descontados (DCF) como base para la valoración financiera. El cual es de tipo deductivo, con un paradigma cuantitativo.

La recolección de información para la investigación se realizó mediante Los estados financieros del año fiscal 2019-2023 de la empresa constituyen la muestra de población. Además, se realizó una entrevista a los responsables financieros de la empresa para complementar la información contenida en los documentos contables. Esto permitió, cumplir con lo trazado en la investigación que fueron: realizar un diagnóstico financiero, desarrollar el proceso de valoración empresarial mediante el método de flujo de caja descontado y, por último, plantear estrategias empresariales a la alta gerencia, que le permita a la organización y al sector en el que se desenvuelve mejorar la toma de decisiones, en cambios enfocados al crecimiento, sostenibilidad, inversión, operación, apalancamiento, productividad, tecnología y calidad. Los aspectos resultantes de este implícito generen la creación de valor en el tiempo, para la satisfacción de las necesidades de sus interesados.

ABSTRACT: *In Colombia, the valuation of companies is of great importance and especially in small companies (SMEs). They do not have the capacity or knowledge to know what their strengths, weaknesses, threats and opportunities are. Information that is necessary to know its value for future sales, leverage or capital investment for new expansion projects. Under this order of Ideas, it is proposed: Determine the business value using the discounted cash flow method of the IPS Clinical SPA Cirugía Plástica & Laser LTDA, in order to make operating, investment and leverage decisions, which until now are unknown.*

The research methodology used was the Discounted Cash Flow Method (DCF) as the basis for the financial valuation. Which is deductive type, with a quantitative paradigm.

The collection of information for the research was carried out through the financial statements of the fiscal year 2019-2023 of the company constitute the population sample. In addition, an interview was conducted with the company's financial managers to complement the information contained in the accounting documents. This allowed us to comply with what was outlined in the research, which were: carry out a financial diagnosis, develop the business valuation process using the discounted cash flow method and, finally, propose business strategies to senior management, which allows the organization and the sector in which it operates,

improve decision-making, in changes focused on growth, sustainability, investment, operation, leverage, productivity, technology and quality. The aspects resulting from this implicit generate the creation of value over time, to satisfy the needs of its stakeholders.

CONCLUSIONES: la valoración financiera de IPS Clinical Spa Cirugía Plástica & Láser Ltda. es esencial en el proceso de toma de decisiones. El uso de métodos de flujo de caja descontado permite a la alta gerencia evaluar el valor presente y futuro de la empresa, facilitando decisiones estratégicas sobre inversiones y apalancamiento.

La valoración financiera se basa en el diagnóstico realizado entre 2019 y 2022, evaluando la liquidez, pasivos y rentabilidad de la empresa. Este análisis permite identificar fortalezas y debilidades, facilitando la implementación de medidas correctivas. Los indicadores financieros muestran tendencias favorables, lo que proporciona una base sólida para pronosticar los flujos de caja futuros.

Estrategia empresarial para la sostenibilidad y la creación de valor: estas incluyen optimizar recursos, ajustar costos, diversificar el portafolio, mejorar la gestión financiera y explorar nuevas oportunidades de mercado, con el fin de mejorar el flujo de efectivo, reducir riesgos y crear valor a largo plazo.

La integridad de los datos financieros de IPS Clinical Spa nos permitió estimar con precisión su valor comercial. Esto resalta la importancia de mantener registros financieros detallados y actualizados para futuros procesos de valoración.

El método de flujo de caja descontado (DCF) ha sido una herramienta eficaz para valorar IPS Clinical Spa, permitiendo una evaluación detallada de los flujos de efectivo futuros y su valor presente. Este enfoque identifica factores clave como el costo de capital y los riesgos asociados, proporcionando una base sólida para la planificación financiera y la formulación de estrategias a largo plazo.

El análisis contextual y económico influye significativamente en la evaluación del entorno macroeconómico y la gestión en el sector de la salud. Factores como las tasas monetarias, la inflación y las políticas regulatorias afectan directamente la estabilidad y el crecimiento de IPS Clinical Spa.

La valoración de IPS Clinical Spa destaca su impacto positivo en la economía local de San Juan de Pasto, generando empleos e inversiones. Además de asegurar el futuro de la empresa, refuerza su rol en mejorar los servicios médicos y fortalecer la economía de la comunidad.

La implementación de estrategias para reducir deudas, optimizar el portafolio de servicios, mejorar la organización y modernizar infraestructuras permitirá a

CLINICAL SPA Cirugía Plástica mejorar su eficiencia operativa y financiera. La capacitación del personal en calidad, procesos y normas sanitarias garantizará el cumplimiento normativo y altos estándares de higiene.

CONCLUSIONS: *the financial valuation of IPS Clinical Spa Cirugía Plástica & Láser Ltda. is essential in the decision-making process. The use of discounted cash flow methods allows senior management to evaluate the present and future value of the company, facilitating strategic decisions about investments and leverage.*

The financial valuation is based on the diagnosis carried out between 2019 and 2022, evaluating the liquidity, liabilities and profitability of the company. This analysis allows us to identify strengths and weaknesses, facilitating the implementation of corrective measures. Financial indicators show favorable trends, providing a solid basis for forecasting future cash flows.

Business strategy for sustainability and value creation: these include optimizing resources, adjusting costs, diversifying the portfolio, improving financial management and exploring new market opportunities, in order to improve cash flow, reduce risks and create value. long term.

The integrity of IPS Clinical Spa's financial data allowed us to accurately estimate its business value. This highlights the importance of maintaining detailed and up-to-date financial records for future valuation processes.

The discounted cash flow (DCF) method has been an effective tool for valuing IPS Clinical Spa, allowing a detailed evaluation of future cash flows and their present value. This approach identifies key factors such as the cost of capital and associated risks, providing a solid foundation for financial planning and long-term strategy formulation.

Contextual and economic analysis significantly influences the evaluation of the macroeconomic environment and management in the health sector. Factors such as monetary rates, inflation and regulatory policies directly affect the stability and growth of IPS Clinical Spa.

The valuation of IPS Clinical Spa highlights its positive impact on the local economy of San Juan de Pasto, generating jobs and investments. In addition to ensuring the future of the company, it reinforces its role in improving medical services and strengthening the community's economy.

The implementation of strategies to reduce debt, optimize the service portfolio, improve the organization and modernize infrastructure will allow CLINICAL SPA Plastic Surgery to improve its operational and financial efficiency. Training staff in

quality, processes and sanitary standards will guarantee regulatory compliance and high hygiene standards.

RECOMENDACIONES: la información financiera es fundamental para diagnósticos, análisis y estrategias en las empresas, y debe ser precisa y confiable. La valoración empresarial es crucial para la toma de decisiones de alta gerencia.

Las estrategias deben ser alcanzables para optimizar el capital de trabajo, evitando recursos ociosos y asegurando la operación, inversión y financiación. Las comparaciones financieras deben hacerse periódicamente con empresas del mismo sector para identificar oportunidades de mejora.

El apalancamiento es esencial y debe analizarse para equilibrar el uso de capital propio y ajeno. La creación de valor debe ser el objetivo central, y la salud de la empresa depende de decisiones administrativas y financieras que reflejan la colaboración de todos los colaboradores.

RECOMMENDATIONS: *Financial information is essential for diagnoses, analysis and strategies in companies, and must be accurate and reliable. Business valuation is crucial for senior management decision making.*

Strategies must be achievable to optimize working capital, avoiding idle resources and ensuring operation, investment and financing. Financial comparisons should be made periodically with companies in the same sector to identify opportunities for improvement.

Leverage is essential and must be analyzed to balance the use of own and external capital. The creation of value must be the central objective, and the health of the company depends on administrative and financial decisions that reflect the collaboration of all collaborators.